

The logo for ICEFX, featuring the letters 'ICE' in a standard sans-serif font and 'FX' in a bold, italicized sans-serif font. A small blue diagonal line is positioned above the 'X'.

Партнерские программы

Большие заработки. Индивидуальные условия. Поддержка.

Содержание

Почему мы?	1
Минимизация репутационных рисков партнера	2
Минимизация рисков клиентов	3
 Партнерские программы	 4
Classic-партнер	6
Представляющий агент	7
Инвестиционный агент	12
Двухуровневая партнерская программа	14
Ориентиры заработка	14
PRO-партнер	17
Представляющий агент	18
Инвестиционный агент	21
Двухуровневая партнерская программа	23
Ориентиры заработка	25
Индивидуальные условия	28
 Информационная поддержка	 30
 Конкурс партнеров	 31

Почему мы?

Минимизация репутационных рисков партнера

Привлекая клиентов в ту или иную компанию, партнер несет репутационные риски, поскольку Компания может оказаться мошеннической либо некачественно исполняющей свои обязанности. В ICE FX понимают это и стараются минимизировать репутационные риски партнера.

100% A-book

ICE FX не имеет конфликта интересов с клиентами, поскольку хеджирует все позиции клиентов на внешних контрагентах.

Любой клиент может запросить демонстрацию хеджирования любой его позиции в online-режиме.

Прозрачность инвестиций

Инвестиционный сервис ICE FX имеет феноменальную прозрачность:

- отображение equity в online-режиме;
- демонстрация вывода сделок управляющих;
- независимые мониторинги счетов;
- история закрытых сделок;
- пароли инвестора;
- параллельная торговля в ICE AM (Swissquote).

Аудит финансовых показателей

Ежеквартально Компания проводит аудит важнейших финансовых показателей у одного из аудиторов TOP-уровня и предоставляет его публично.

ICE AM

Крупным клиентам предоставляется возможность работы с теми же портфельными продуктами Компании в швейцарском Asset Manager (AM).

ICE AM не принимает средства клиентов на свои счета, а лишь управляет ими на собственных счетах клиентов, открытых в сторонних брокерах и банках.

Минимизация рисков потерь клиента

Дополнительным риском для партнера является риск привлечения клиента в компанию, в которой клиент не сможет зарабатывать и, в конечном итоге, покинет ее, оставив партнера без реферального дохода.

Отбор управляющих

ICE FX ведет постоянный отбор управляющих и предоставляет своим инвесторам только качественные продукты. Мы проводим за инвестора первичный отбор и тестирование управляющих, предоставляя ему лишь лучшие варианты для инвестиций.

Портфельные продукты

ICE FX формирует готовые портфельные решения для своих инвесторов, снимая с них необходимость составления портфелей самостоятельно.

Мультипликация

Система мультипликации снижает необходимую для получения аналогичного инвестиционного результата сумму средств (за счет вложения меньшей суммы в более агрессивную версию счета) и предоставляет большую свободу в составлении инвестиционных портфелей.

Риск-менеджмент

Благодаря системе риск-менеджмента инвестор всегда заранее знает максимальную величину возможных потерь и имеет возможность проводить более точные расчеты рисков портфеля.

Отображение статистических параметров инвестора

Наряду с общими параметрами статистики Управляемого счета, отображаются параметры статистики инвестора данного счета. Доходность счета всегда отличается от доходности инвестора в большую сторону, и, в некоторых случаях, возможны ситуации одновременно положительной доходности счета и отрицательной инвестора.

Партнерские программы

Одни из крупнейших отчислений в индустрии



Классический партнер

до \$5 с лота трейдера

до \$3 с лота инвестора

Заработок, доступный каждому.

Ориентиры
заработка
партнера



Рейтинг
партнеров



PRO-партнер

до \$6 с лота трейдера

до \$3.5 с лота инвестора

Программа для профессионалов
с повышенным размером
вознаграждения и особым
подходом.

Двухуровневая партнерская программа

До 25% от партнерских заработков рефералов.
Дополнительный заработок на привлечении партнеров.

Classic-партнёр

Заработок, доступный каждому.

Статус classic-партнера не требует от клиента каких-либо действий и присваивается каждому клиенту по окончании прохождения процедуры верификации личности.

Представляющий агент

Привлечение трейдеров.

Представляющим агентом называется модель партнерства, при которой партнер привлекает в Компанию клиентов, совершающих торговые операции, как на торговых, так и на Управляемых счетах в качестве управляющего, и получает вознаграждение в виде части от уплаченной ими комиссии за совершение операций, а также в виде части комиссии, уплаченной инвесторами Управляемых счетов, в которых рефералы партнера являются управляющими.

Вознаграждение

Вознаграждение базируется на суммарном объеме комиссии, уплаченной всеми рефералами агента в пользу Компании за совершение торговых операций за последние 4 недели.

В зависимости от суммарного объема комиссии определяется размер доли комиссии, уплачиваемой как вознаграждение агенту.

Условие		Вознаграждение		
Уровень отчисления	Суммарная комиссия, уплаченная рефералами в пользу Компании за последние 4 недели	Отчисления с УС, % от комиссии, полученной с КУ (USD с 1 лота USD)	Отчисления с торговых счетов, % от комиссии, полученной с капитала торговых счетов (USD с 1 лота USD)	Отчисления с УС, % от базовой комиссии, полученной с КИ (USD с 1 лота USD)
Уровень 1	Начальный уровень	20% (2 USD)	20% (1.2 USD)	0
Уровень 2	Более 500 USD	30% (3 USD)	30% (1.8 USD)	5% (0.5 USD)
Уровень 3	Более 2 500 USD	40% (4 USD)	40% (2.4 USD)	10% (1 USD)
Уровень 4	Более 10 000 USD	50% (5 USD)	50% (3 USD)	15% (1.5 USD)

Привлечение управляющих

В случае открытия привлеченным клиентом Управляемого счета, партнер получает вознаграждение как с комиссионных отчислений клиента, уплаченных за совершение торговых операций в качестве управляющего, так и с комиссионных отчислений, уплаченных инвесторами данного Управляемого счета.

Отчисления с капитала управляющего

Уровень отчисления	Доля от уплаченных рефералами комиссионных отчислений за совершение операций на Управляемых счетах в качестве управляющего (доля от комиссионных, уплаченных с КУ, USD с 1 лота USD)
Уровень 1	20% (2 USD)
Уровень 2	30% (3 USD)
Уровень 3	40% (4 USD)
Уровень 4	50% (5 USD)



Отчисления с капитала инвесторов

Уровень отчисления	Доля от уплаченных рефералами комиссионных отчислений за совершение операций на Управляемых счетах в качестве управляющего (доля от комиссионных, уплаченных с КИ, USD с 1 лота USD)
Уровень 1	0
Уровень 2	5% (0.5 USD)
Уровень 3	10% (1 USD)
Уровень 4	15% (1.5 USD)

Инвестиционный агент

Привлечение инвесторов.

Инвестиционным агентом называется модель партнерства, при которой партнер привлекает в Компанию клиентов, работающих с инвестиционными сервисами Компании, и получает вознаграждение в виде части от уплаченной ими комиссии за совершение операций и части вознаграждения управляющих с прибыли. В процессе инвестирования, с инвесторов взимаются такие же комиссионные отчисления, как и с управляющих, с которых определенная доля отчисляется как вознаграждение партнеру.

Вознаграждение

Вознаграждение инвестиционного агента состоит из двух частей

Доля от вознаграждения управляющего

Партнер получает часть вознаграждения управляющего с прибыли инвесторов.

Размер устанавливается управляющим в оферте УС.

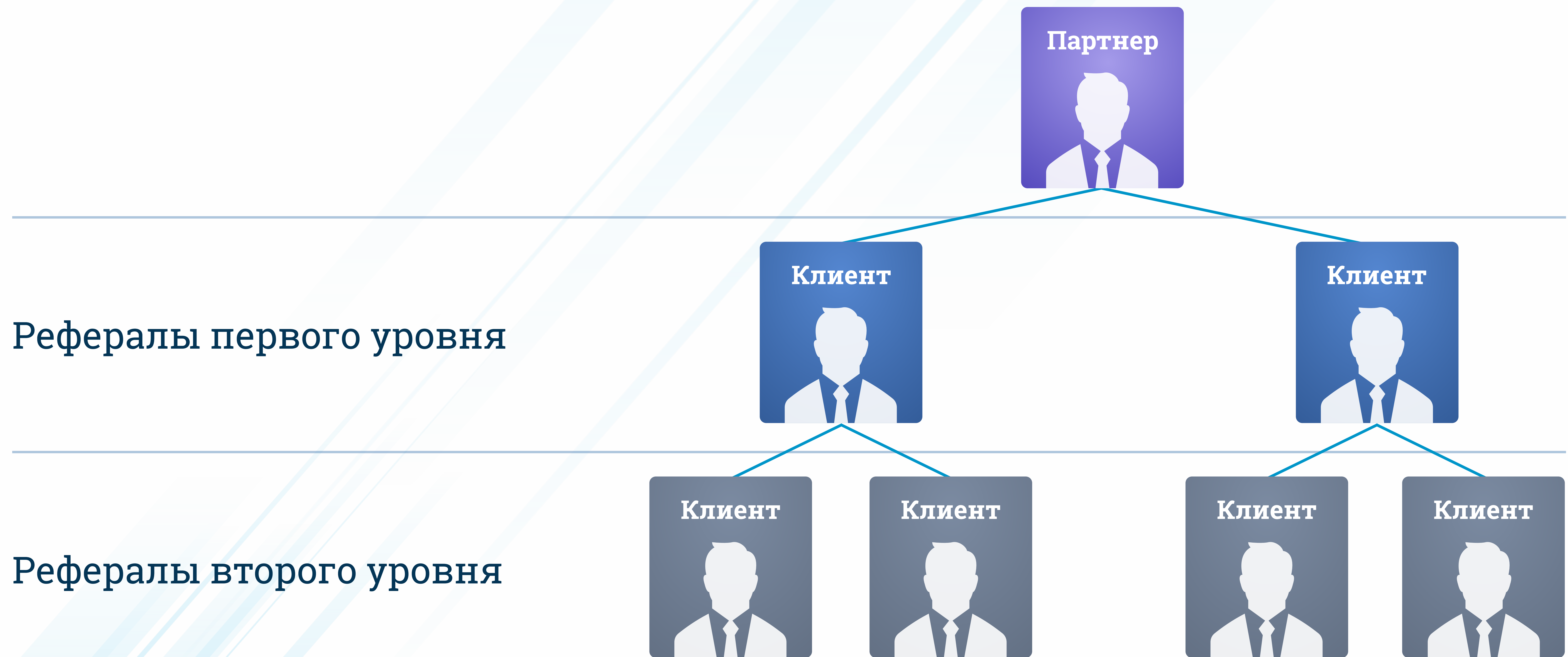
Доля от комиссионных отчислений клиента в пользу Компании

Вознаграждение базируется на суммарном объеме комиссионных отчислений, уплаченных всеми рефералами партнера в пользу Компании в качестве инвесторов, в последние 4 недели.

Уровень отчисления	Суммарный объем комиссионных отчислений всех рефералов агента, уплаченных в качестве инвесторов в пользу компании, в последние 4 недели	Доля от комиссии, уплаченной рефералами в качестве инвесторов, отчисляемая агенту (USD с 1 лота USD)	
Уровень 1	Начальный уровень	10%	(1 USD)
Уровень 2	Более 1 500 USD	15%	(1.5 USD)
Уровень 3	Более 2 500 USD	20%	(2 USD)
Уровень 4	Более 4 500 USD	25%	(2.5 USD)
Уровень 5	Более 8 000 USD	30%	(3 USD)

Двухуровневая партнерская программа

Компания вознаграждает партнеров не только за торговую и инвестиционную активность привлеченных ими клиентов, но и за их партнерскую активность. Любой партнер получает дополнительное вознаграждение за торговую и инвестиционную активность не только своих рефералов, но и клиентов, привлеченных ими.



Вознаграждение

Вознаграждение базируется на суммарном объеме комиссии, уплаченной всеми рефералами второго уровня (рефералами рефералов) в пользу Компании за совершение торговых либо инвестиционных операций за последние 4 недели. В зависимости от суммарного объема комиссии определяется размер доли реферального дохода привлеченных клиентов, получаемый партнером как дополнительное вознаграждение.

Условие		Вознаграждение
Уровень отчисления	Суммарные комиссионные отчисления рефералов второго уровня за последние 4 недели	Доля от реферального заработка рефералов первого уровня, отчисляемая в качестве вознаграждения
Уровень 1	Начальный уровень	5%
Уровень 2	Более 5 000 USD	10%
Уровень 3	Более 20 000 USD	15%
Уровень 4	Более 60 000 USD	20%

Реферал первого уровня – клиент, привлеченный партнером.

Реферал второго уровня – клиент, привлеченный рефералом первого уровня.

Ориентиры заработка

Ориентировочные объемы заработка инвестиционных брокеров.

Исходя из исторических данных работы управляющих и портфельных продуктов, объемов их торговли, уплачиваемой в пользу Компании комиссии, мы провели расчет, демонстрирующий ориентировочные объемы заработка инвестиционных брокеров в зависимости от совокупного объема средств привлеченных клиентов.

Годовые заработки (USD)

Ориентировочный доход партнера, выраженный в USD в год.

Индекс	Суммарный капитал привлеченных клиентов (USD)									
	10 000	25 000	50 000	100 000	200 000	300 000	400 000	500 000	750 000	1 000 000
iComposite	62	155	310	620	1240	1860	2480	4150	7800	10400
iComposite*2	124	310	620	1240	2480	8320	8320	10400	18750	25000
iComposite*3	186	465	930	1860	4980	9360	12480	18750	28125	43800
iComposite*4	248	620	1240	2480	8320	12480	20000	25000	43800	58400
iComposite*5	310	775	1550	4150	10400	18750	25000	36500	54750	73000
iComposite*6	372	930	1860	4980	12480	22500	35040	43800	65700	87600

Заработок партнера является функцией от суммарного капитала привлеченных клиентов (столбцы) и агрессивности их вложений (значение мультипликатора, строки). Ориентировочный размер заработка партнера находится в ячейке на пересечении столбца «Суммарный капитал привлеченных клиентов» и строки «Индекс».

Все расчеты ориентировочного заработка инвестиционных брокеров проведены исходя из показателей Индекса iComposite.

В состав iComposite входит большинство управляющих, находящихся в «рейтинге А», поэтому показатели данного Индекса можно принять усредненными для любых управляющих из «рейтинга А».

Годовые заработки (%)

Ориентировочный доход партнера, выраженный в процентах от суммарного капитала привлеченных клиентов в год.

Индекс	Суммарный капитал привлеченных клиентов (USD)									
	10 000	25 000	50 000	100 000	200 000	300 000	400 000	500 000	750 000	1 000 000
iComposite	0.62%	0.62%	0.62%	0.62%	0.62%	0.62%	0.62%	0.83%	1.04%	1.04%
iComposite*2	1.24%	1.24%	1.24%	1.24%	1.24%	1.66%	2.08%	2.08%	2.50%	2.50%
iComposite*3	1.86%	1.86%	1.86%	1.86%	2.49%	3.12%	3.12%	3.75%	3.75%	4.38%
iComposite*4	2.48%	2.48%	2.48%	2.48%	4.16%	4.16%	5.00%	5.00%	5.84%	5.84%
iComposite*5	3.10%	3.10%	3.10%	4.15%	5.20%	6.25%	6.25%	7.30%	7.30%	7.30%
iComposite*6	3.72%	3.72%	3.72%	4.98%	6.24%	7.50%	8.76%	8.76%	8.76%	8.76%

Заработок партнера является функцией от суммарного капитала привлеченных клиентов (столбцы) и агрессивности их вложений (значение мультипликатора, строки). Ориентировочный размер заработка партнера находится в ячейке на пересечении столбца «Суммарный капитал привлеченных клиентов» и строки «Индекс».

Все расчеты ориентировочного заработка инвестиционных брокеров проведены исходя из показателей Индекса iComposite.

В состав iComposite входит большинство управляющих, находящихся в «рейтинге А», поэтому показатели данного Индекса можно принять усредненными для любых управляющих из «рейтинга А».

PRO-партнёр

Программа для профессионалов с повышенным
вознаграждением и особым подходом.

Статус PRO-партнера присваивается наиболее крупным и ценным
партнерам на усмотрение руководства Компании.

Представляющий агент

Привлечение трейдеров.

Представляющим агентом называется модель партнерства, при которой партнер привлекает в Компанию клиентов, совершающих торговые операции, как на торговых, так и на Управляемых счетах в качестве управляющего, и получает вознаграждение в виде части от уплаченной ими комиссии за совершение операций, а также в виде части комиссии, уплаченной инвесторами Управляемых счетов, в которых рефералы партнера являются управляющими.

Вознаграждение

Вознаграждение базируется на суммарном объеме комиссии, уплаченной всеми рефералами агента в пользу Компании за совершение торговых операций за последние 4 недели.

В зависимости от суммарного объема комиссии определяется размер доли комиссии, уплачиваемой как вознаграждение агенту.

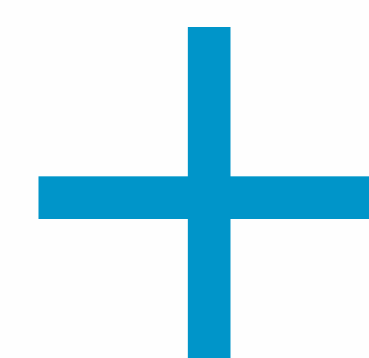
Условие		Вознаграждение		
Уровень отчисления	Суммарная комиссия, уплаченная рефералами в пользу Компании за последние 4 недели	Отчисления с УС, % от комиссии, полученной с КУ (USD с 1 лота USD)	Отчисления с торговых счетов, % от комиссии, полученной с капитала торговых счетов (USD с 1 лота USD)	Отчисления с УС, % от базовой комиссии, полученной с КИ (USD с 1 лота USD)
Уровень 1	Начальный уровень	30% (3 USD)	30% (1.8 USD)	10% (1 USD)
Уровень 2	Более 500 USD	40% (4 USD)	40% (2.4 USD)	15% (1.5 USD)
Уровень 3	Более 2 500 USD	50% (5 USD)	50% (3 USD)	20% (2 USD)
Уровень 4	Более 10 000 USD	60% (6 USD)	60% (3.6 USD)	22.5% (2.25 USD)

Привлечение управляющих

В случае открытия привлеченным клиентом Управляемого счета, партнер получает вознаграждение как с комиссионных отчислений клиента, уплаченных за совершение торговых операций в качестве управляющего, так и с комиссионных отчислений, уплаченных инвесторами данного Управляемого счета.

Отчисления с капитала управляющего

Уровень отчисления	Доля от уплаченных рефералами комиссионных отчислений за совершение операций на Управляемых счетах в качестве управляющего (доля от комиссионных, уплаченных с КУ, USD с 1 лота USD)
Уровень 1	30% (3 USD)
Уровень 2	40% (4 USD)
Уровень 3	50% (5 USD)
Уровень 4	60% (6 USD)



Отчисления с капитала инвесторов

Уровень отчисления	Доля от уплаченных рефералами комиссионных отчислений за совершение операций на Управляемых счетах в качестве управляющего (доля от комиссионных, уплаченных с КИ, USD с 1 лота USD)
Уровень 1	10% (1 USD)
Уровень 2	15% (1.5 USD)
Уровень 3	20% (2 USD)
Уровень 4	22.5% (2.25 USD)

Инвестиционный агент

Привлечение инвесторов.

Инвестиционным агентом называется модель партнерства, при которой партнер привлекает в Компанию клиентов, работающих с инвестиционными сервисами Компании, и получает вознаграждение в виде части от уплаченной ими комиссии за совершение операций и части вознаграждения управляющих с прибыли. В процессе инвестирования, с инвесторов взимаются такие же комиссионные отчисления, как и с управляющих, с которых определенная доля отчисляется как вознаграждение партнеру.

Вознаграждение

Вознаграждение инвестиционного агента состоит из двух частей

Доля от вознаграждения управляющего

Партнер получает часть вознаграждения управляющего с прибыли инвесторов.

Размер устанавливается управляющим в оферте УС.

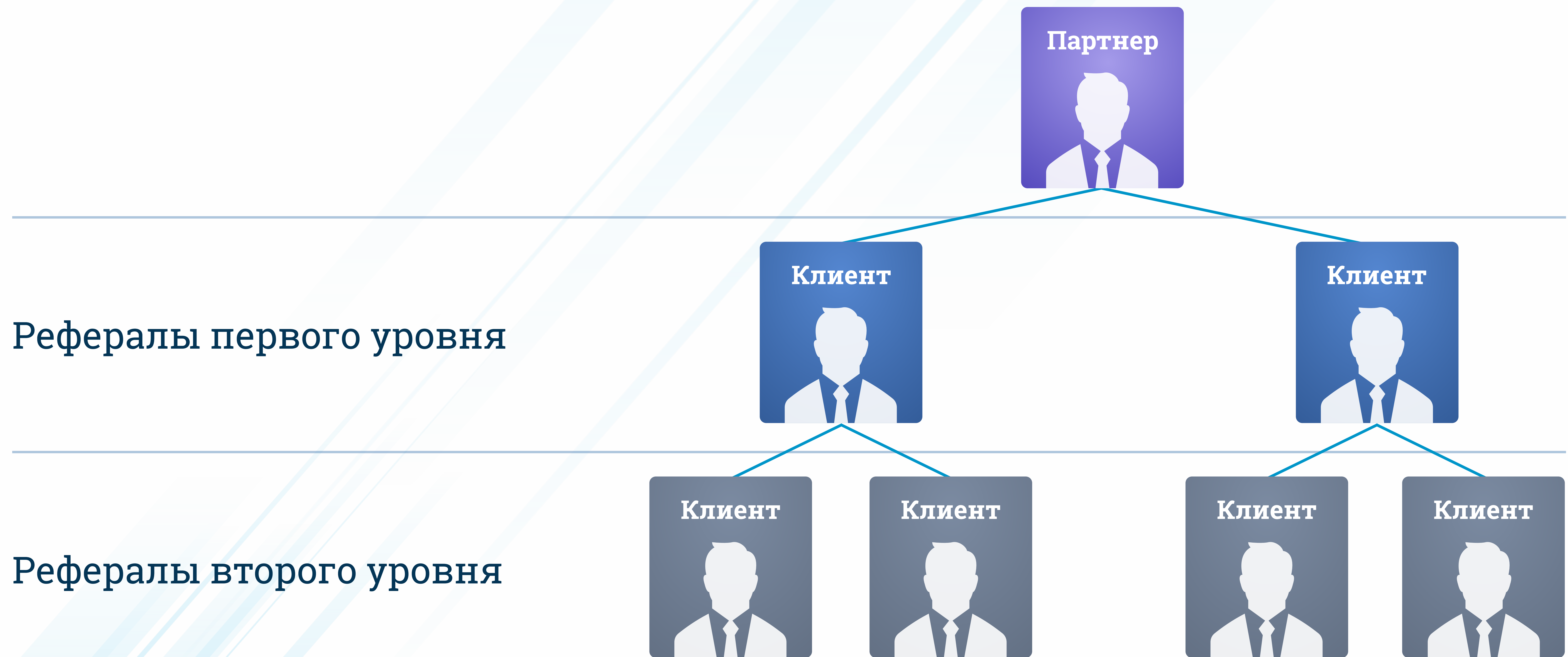
Доля от комиссионных отчислений клиента в пользу Компании

Вознаграждение базируется на суммарном объеме комиссионных отчислений, уплаченных всеми рефералами партнера в пользу Компании в качестве инвесторов, в последние 4 недели.

Уровень отчисления	Суммарный объем комиссионных отчислений всех рефералов агента, уплаченных в качестве инвесторов в пользу компании, в последние 4 недели	Доля от комиссии, уплаченной рефералами в качестве инвесторов, отчисляемая агенту (USD с 1 лота USD)	
Уровень 1	Начальный уровень	15%	(1.5 USD)
Уровень 2	Более 1 500 USD	20%	(2 USD)
Уровень 3	Более 2 500 USD	25%	(2.5 USD)
Уровень 4	Более 4 500 USD	30%	(3 USD)
Уровень 5	Более 8 000 USD	35%	(3.5 USD)

Двухуровневая партнерская программа

Компания вознаграждает партнеров не только за торговую и инвестиционную активность привлеченных ими клиентов, но и за их партнерскую активность. Любой партнер получает дополнительное вознаграждение за торговую и инвестиционную активность не только своих рефералов, но и клиентов, привлеченных ими.



Вознаграждение

Вознаграждение базируется на суммарном объеме комиссии, уплаченной всеми рефералами второго уровня (рефералами рефералов) в пользу Компании за совершение торговых либо инвестиционных операций за последние 4 недели. В зависимости от суммарного объема комиссии определяется размер доли реферального дохода привлеченных клиентов, получаемый партнером как дополнительное вознаграждение.

Уровень отчисления	Суммарные комиссионные отчисления рефералов второго уровня за последние 4 недели	Доля от реферального заработка рефералов первого уровня, отчисляемая в качестве вознаграждения
Уровень 1	Начальный уровень	10%
Уровень 2	Более 5 000 USD	15%
Уровень 3	Более 20 000 USD	20%
Уровень 4	Более 60 000 USD	25%

Реферал первого уровня – клиент, привлеченный партнером.

Реферал второго уровня – клиент, привлеченный рефералом первого уровня.

Ориентиры заработка

Ориентировочные объемы заработка инвестиционных брокеров.

Исходя из исторических данных работы управляющих и портфельных продуктов, объемов их торговли, уплачиваемой в пользу Компании комиссии, мы провели расчет, демонстрирующий ориентировочные объемы заработка инвестиционных брокеров в зависимости от совокупного объема средств привлеченных клиентов.

Годовые заработки (USD)

Ориентировочный доход партнера, выраженный в USD в год.

Индекс	Суммарный капитал привлеченных клиентов (USD)									
	10 000	25 000	50 000	100 000	200 000	300 000	400 000	500 000	750 000	1 000 000
iComposite	83	207.5	415	830	1660	2490	3320	4150	7800	10400
iComposite*2	166	415	830	1660	3320	4980	8320	10400	18750	25000
iComposite*3	249	622.5	1245	2490	4980	9360	15000	18750	32850	43800
iComposite*4	332	830	1660	3320	8320	15000	20000	25000	43800	66800
iComposite*5	415	1037.5	2075	5200	10400	18750	25000	36500	62625	83500
iComposite*6	498	1245	2490	6240	15000	22500	35040	43800	75150	100200

Заработок партнера является функцией от суммарного капитала привлеченных клиентов (столбцы) и агрессивности их вложений (значение мультипликатора, строки). Ориентировочный размер заработка партнера находится в ячейке на пересечении столбца «Суммарный капитал привлеченных клиентов» и строки «Индекс».

Все расчеты ориентировочного заработка инвестиционных брокеров проведены исходя из показателей Индекса iComposite.

В состав iComposite входит большинство управляющих, находящихся в «рейтинге А», поэтому показатели данного Индекса можно принять усредненными для любых управляющих из «рейтинга А».

Годовые заработки (%)

Ориентировочный доход партнера, выраженный в процентах от суммарного капитала привлеченных клиентов в год.

Индекс	Суммарный капитал привлеченных клиентов (USD)									
	10 000	25 000	50 000	100 000	200 000	300 000	400 000	500 000	750 000	1 000 000
iComposite	0.83%	0.83%	0.83%	0.83%	0.83%	0.83%	0.83%	0.83%	1.04%	1.04%
iComposite*2	1.66%	1.66%	1.66%	1.66%	1.66%	1.66%	2.08%	2.08%	2.50%	2.50%
iComposite*3	2.49%	2.49%	2.49%	2.49%	2.49%	3.12%	3.75%	3.75%	4.38%	4.38%
iComposite*4	3.32%	3.32%	3.32%	3.32%	4.16%	5.00%	5.00%	5.00%	5.84%	6.68%
iComposite*5	4.15%	4.15%	4.15%	5.20%	5.20%	6.25%	6.25%	7.30%	8.35%	8.35%
iComposite*6	4.98%	4.98%	4.98%	6.24%	7.50%	7.50%	8.76%	8.76%	10.02%	10.02%

Заработок партнера является функцией от суммарного капитала привлеченных клиентов (столбцы) и агрессивности их вложений (значение мультипликатора, строки). Ориентировочный размер заработка партнера находится в ячейке на пересечении столбца «Суммарный капитал привлеченных клиентов» и строки «Индекс».

Все расчеты ориентировочного заработка инвестиционных брокеров проведены исходя из показателей Индекса iComposite.

В состав iComposite входит большинство управляющих, находящихся в «рейтинге А», поэтому показатели данного Индекса можно принять усредненными для любых управляющих из «рейтинга А».

Индивидуальные условия

Особый подход для особых партнеров.

Имеете готовую базу
клиентов?

**Являетесь крупным
партнером:**

- инвестиционных компаний?
- инвестиционных банков?
- хедж-фонда?
- Asset Managers?
- Prop-компании?
- ПАММ-площадок?
- иных форм доверительного управления?

У вас есть наработки в
области маркетинга?

У вас есть
предложение
взаимовыгодного
сотрудничества?

Имеете иные
возможности?

**Мы готовы обсудить сотрудничество
на индивидуальных условиях**

Для этого просто свяжитесь с нами любым удобным для Вас способом.

Информационная поддержка



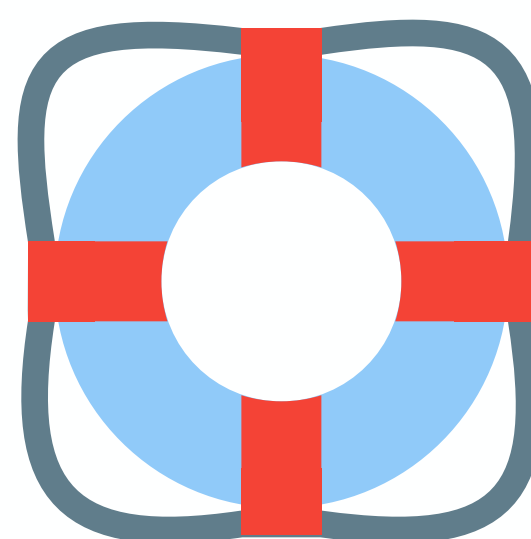
Рекламные материалы

- Лендинги
- Презентации
- Рекламные материалы на заказ
- Информеры
- Баннеры



API

Интерфейс для получения данных с сайта Компании в удобном формате



Консультационная группа

Поддержка новичков со стороны более опытных агентов

Конкурс партнёров

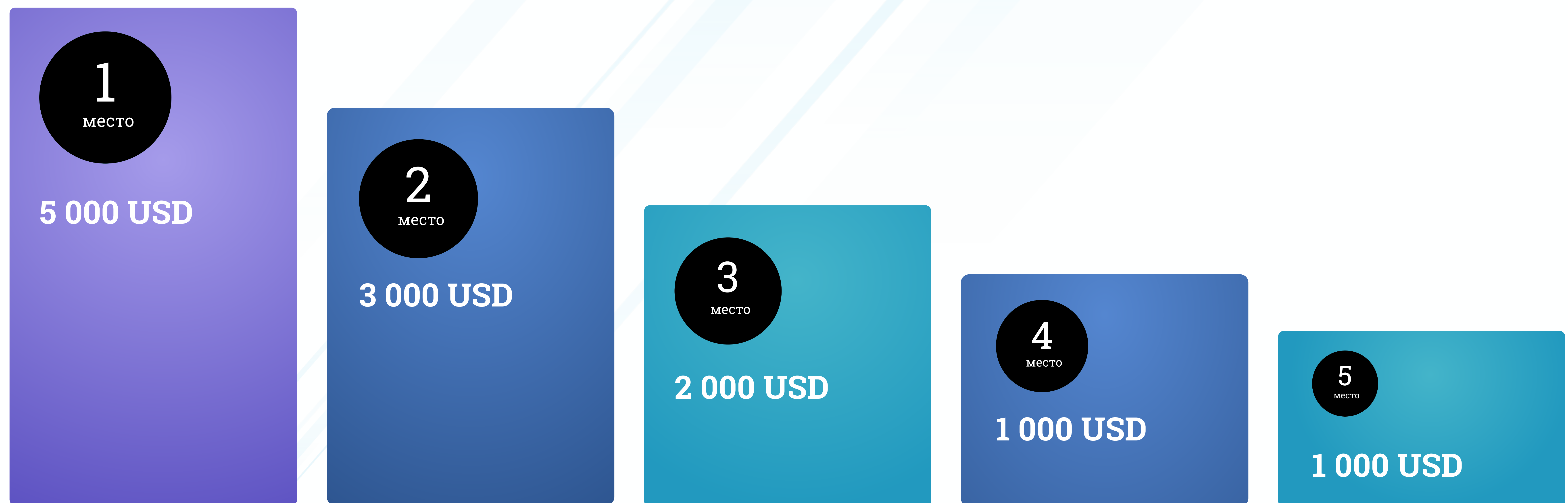
С целью выделения и дополнительно премирования самых эффективных и успешных партнёров Компания проводит ежегодный конкурс партнёров.

Оцениваемый параметр

Суммарные комиссионные отчисления

(как с торговли на личных счетах, так и с инвестиций, в USD) всех рефералов одного агента.

По окончании конкурса будут выделены и награждены соответствующими призами 5 лучших партнеров.



Рейтинг партнёров

ICEFX

2017

www.ice-fx.com

Почта для связи:
support@ice-fx.com